

令和2年度 創業スキルアップ講座 創業時からのマーケティング戦略

創業するとき、新規事業を始めるとき「良いモノ・良いサービス」だから必ず売れるわけではありません。どのような考え方で、商品・サービスを開発すると良いのでしょうか？

長年、民間企業にてマーケティングリサーチ業務に従事され、Uターンされた函館市で創業した㈱I Like It 代表取締役 荒木 明美 氏を講師に迎え、顧客の考え方やマーケティング分析の手法について、判りやすく講義いただきます。

創業初期に大きな失敗をしないためにも、必要な考え方を学ぶことができる講義です。

創業希望者や創業間もない経営者の皆様は、是非、お申込みください！

【カリキュラム】

- ① マーケティングとは
- ② 環境分析
- ③ 戦略・施策立案
- ④ 顧客満足と5つの視点
- ⑤ マーケティングリサーチ
- ⑥ まとめ



日時

令和2年10月28日(水) 14:00~16:00

場所

北海道立工業技術センター

(函館市桔梗町379番地) 会議室

受講料

無料 定員 15名

※ 創業間もない方、創業希望の方の申込みを優先します。

申込締切

10月23日(金)

お問合せ先
お申込み先

(公財) 函館地域産業振興財団 産業支援課
TEL (0138) 34-2600
E-mail: staff_17@techakodate.or.jp

㈱I Like It 代表取締役

あらき あけみ
講師 荒木 明美 氏

【プロフィール】

函館市出身、遺愛女子、お茶の水女子大卒。
民間企業にてマーケティングリサーチ業務に従事、幅広い業界の国内・海外調査を担当海外13カ国に滞在し、各国の消費者・企業を調査。
2010年 函館にUターン。女性就労支援団体「はばたきの会」を立上げ、仕事を創る、スキルを身に付ける、役立つ情報を入手するを目的に活動
2013年 ㈱I Like Itを創業、エゾシカ革製品ブランド「MaW」を立ち上げる。
2014年度から函館地域産業振興財団ビジネスプラン作成スクールの講師を務める。
2015年 函館市議会議員 初当選(現在2期目)

申し込みWEB入力フォームURL

<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/2020sougyo-skillup/>

こちらのQRコードからWEB入力フォームにアクセスできます。



* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

<<主催：(公財) 函館地域産業振興財団、函館市、北斗市、七飯町>>