

令和2年度 創業スキルアップ講座

売上向上の考え方

～事業領域の設定とターゲティング～

創業や新規事業に取り組むとき、ビジネスプランでは売上げを伸ばしていく計画となっていると思います。それでは、実際にはどのように売上げを増やしていくのでしょうか？

ネット販売？商品広告？営業員の増強？売上げを伸ばすには、様々な方策が考えられますが、効率よく最大の効果を得るためには、正しい分析に基づいた重点的な取り組みが必要です。

本講座では、多くの金融機関、商工会議所、商工会等へのサポート事業を通じて、企業の売上げ拡大を支援してこられた(株)インテレッジ 代表取締役 高橋正也氏を講師にお招きし、売上向上の考え方について、講義いただきます。是非、参加をご検討ください。



(株)インテレッジ 代表取締役

たかはし まさなり
高橋 正也 氏

講 師

【 内容 】

1. 収益性から見る課題解決の考え方
2. マーケティング戦略の策定プロセス
3. 事業環境分析と事業領域の検討
4. ターゲットの設定

【プロフィール】

1962年生まれ。小樽商科大学大学院商学研究科修了。1986年社団法人日本経営協会に入職し、企業等への研修支援サービス、経営コンサルティング業務に従事。

1993年同会経営協力グループ課長、2001年同会北海道本部長。2007年に独立し、人材開発/経営コンサルティングオフィス インテレッジを開業。企業等の管理者研修、人事管理制度の構築・改善支援の他、独立行政法人中小企業基盤整備機構中小企業支援アドバイザーとして、商工会、商工会議所、金融機関等職員の経営コンサルティング能力の向上支援を行っている。

日 時

令和3年2月15日 (月) 14:00~16:30

場 所

北海道立工業技術センター

(函館市桔梗町379番地) 会議室

受講料

無料

定 員

15名

※ 創業間もない方、創業希望の方の申込みを優先します。

申込締切

令和3年2月10日 (水)

お問合せ先
お申込み先

(公財) 函館地域産業振興財団 産業支援課
TEL (0138) 34-2600

E-mail: staff_17@techakodate.or.jp

申し込みWEB入力フォームURL

<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/2020sougyo-skillup/>

* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

≪主催：(公財) 函館地域産業振興財団、函館市、北斗市、七飯町≫

こちらのQRコードから
WEB入力フォームに
アクセスできます。

