

## 令和2年度 創業スキルアップ講座

# 売上向上の考え方

## ～競合差別化とリピータの確保～

創業や新規事業に取り組むとき、売上計画を達成するためには、どのような考え方で進めたら良いでしょうか？競合他社との差別化は売上向上の重要なポイントになります。差別化を図り、継続的な購入に繋げていくために何が必要となるのか？本講座では、2月に引き続き(株)インテレッジ 代表取締役 高橋正也氏を講師にお迎えし、売上向上の考え方について、講義いただきます。是非、参加をご検討ください。

### 【内容】

1. 競合差別化を図るためのポジショニング
2. マーケティングミックスの構築
3. 品質とは～「バケツの穴」をふさぐ
4. 「バリアー」を取り除く



日時

令和3年3月5日(金) 14:00~16:30

(株)インテレッジ 代表取締役

場所

北海道立工業技術センター  
(函館市桔梗町379番地) 会議室

講師

たかはし まさなり  
高橋 正也 氏

※ 新型コロナウイルス感染症の状況により、札幌と会場を中継しての開催となる場合があります。

受講料

無料 定員 15名

※ 創業間もない方、創業希望の方の申込みを優先します。

申込締切

令和3年3月1日(月)

お問合せ先  
お申込み先

(公財) 函館地域産業振興財団 産業支援課  
TEL (0138) 34-2600  
E-mail: staff\_17@techakodate.or.jp

申し込みWEB入力フォームURL

<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/2020sougyo-skillup/>

こちらのQRコードからWEB入力フォームにアクセスできます。



\* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

≪主催：(公財) 函館地域産業振興財団、函館市、北斗市、七飯町≫