

もう新しいアイデアなんて、浮かばない!とお困りの方に贈る 「一番化戦略式 アイデアの見つけ方」

「先が見えない時代」を迎え、「今までのやり方は、もう通用しない」「違う考え方を入れないと、良い結果は出ない」という現実が明らかになった今、日本経済を支える地方の企業が取り組むべきは『生産性向上』と、『新たな販路開拓』を目的とした新しいアイデアを生む力を育てることです。

これから起業するためにアイデアを生み出したい、アイデアをブラッシュアップしたい方に向け、今回はたった2時間で新たなアイデアを見つける視点・考え方を習得していただきます。

講演 内容

1. 【事例紹介】キャッシュレスの多様化から生まれた、新たな販路とは？
2. 成功事例からアイデアを見つける「10の視点」と「たった1つの公式」
3. 社内でアイデアを「具体化」するため、経営者に求められることとは？
4. 【事例紹介】アイデアで「販路開拓」「生産性向上」を実現するポイント



一番化戦略研究所株式会社 代表取締役
高田 稔 氏

英国University of Huff MBA マーケティング専攻 立命館大学経済学部卒業。1993年アメリカンエクスプレス入社。一貫して加盟店営業、特に新規獲得に従事。冬期長野オリンピック、沖縄サミット開催準備などのビッグプロジェクトに参加。現場での新規開拓営業のリーダー的存在に。日本国内及びグアム、マイクロネシア地域の営業及びマネジメントを10年間行う。営業成績が認められ3年連続でトップ10以内に入り、1位の社長賞も受賞。2003年渡英しUniversity of HuffにてMBAを取得。2005年帰国後、「一番化戦略コンサルタント」として独立し大企業では研修、中小企業ではコンサルティング、大学では講義、講演を数多く行う。



■日時 令和3年8月26日(木)14:00~16:30

■場所 北海道工業技術センター 函館市桔梗町379番地

■定員 15名

■受講料 無料

■主催 (公財) 函館地域産業振興財団

TEL:0138-34-2600 E-mail:staff_17@techakodate.or.jp

申し込みWEB入力フォームURL

<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/2020sougyo-skillup/>

こちらのQRコードからWEB入力
フォームにアクセスできます。



* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

≪主催：(公財) 函館地域産業振興財団、函館市、北斗市、七飯町≫