

売れる商品づくり、販路拡大セミナー

創業間もない方、これから創業する方や企業経営者にとって、新たな市場とニーズを開拓し、魅力あふれる商品をつくることは、事業の成功を左右する重要なポイントです。

あなたの商品は消費者の声を聞いていますか？確かな販路開拓のツテや人脈はありますか？
(一社)販路コーディネータ協会会長 小塩稲之 氏を講師に迎え、講師のこれまでの取り組みと成功事例等から「売れるモノづくり」「販路拡大」を図るためのノウハウやコツについて、ご講演いただきます。



講師 小塩 稲之 氏

(一社)日本観光文化協会 会長

(一社)日本販路コーディネータ協会 会長

【講師略歴】

大手流通グループ代表室勤務、日本セールスレップ協会会長等を経て、現在は(一社)日本販路コーディネータ協会会長、(一社)日本観光文化協会会長ほか多数の公職を務める。実践者・コンサルタントとして、その他実務スキル 地域活性 営業・販売・マーケティング 経営戦略・事業計画 など。

日時：平成29年11月21日(火) 13:30~15:00

会場：北海道立工業技術センター(函館市桔梗町379番地)

参加費：無料(定員30名)

(会場アクセス)



【お問合せ先】

(公財) 函館地域産業振興財団

・函館市産業支援センター TEL: 0138-34-2561、FAX: 0138-34-2562
・産業支援課 TEL: 0138-34-2600、FAX: 0138-34-2601

e-mail: staff_s01@techakodate.or.jp

お申込みは、こちらの
QRコードから入力
フォームにアクセス!



入力フォームURL：<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/category/news/>

【主催】(公財) 函館地域産業振興財団 (函館市産業支援センター)

売れる商品づくり、販路拡大セミナー

【 11月21日(火)開催 】

参加申込書

公益財団法人 函館地域産業振興財団

総務企画部 産業支援課 行

TEL 0138-34-2561

FAX 0138-34-2562

Eメール : staff_s01@techakodate.or.jp

ご氏名		
ご住所		
ご所属先 (企業・団体名)		
ご連絡先	e-mail	
	電話番号 ※携帯電話可	
	FAX 番号	
その他	・メルマガ配信を希望 (します ・ しません ・ 登録済み) ・創業起業等イベント案内を希望 (します ・ しません ・ 登録済み)	

* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

申込締切日 : 2017年11月16日(木)