

創業のビジョンと儲かるビジネスモデルの作り方

「熱い気持ち」だけではビジネスは成り立ちません。経営に対するビジョンを持つこと、また収益をしっかりとれるビジネスモデルを創りだしていくことが必要不可欠でございます。このセミナーでは、創業を志す皆さんが事業を長く続けていく上で必ず必要となる「創業のビジョンとビジネスモデル」について身に付けて頂けるセミナーになっております。ぜひご覧ください。

講演カリキュラム

■創造と言う人生の 選択肢のビジョン

- ・ビジョンと目標は違う
- ・自分が生涯を賭ける事業なんて簡単に見つからない
- ・「普段のありふれた風景」をあなたはどんな風に変えられるのか
- ・ビジョンとは時代の潮目を読む力

■ビジネスモデル (事実) コンセプト

- ・ビジネスモデルの原点は「商品」と「サービス」
- ・多くの人に支持されるアイディアよりたった一人のため
- ・新ビジネスは今までの否定と新しい提案
- ・新しい価値観(コンセプト)の言語化

■ビジネスモデルは経営の 8大要員で考える

- ・商品(サービス)をビジネスの武器に変える
- ・ビジネスモデルKPIのつくり方
- ・値決めは経営
- ・「やってもいい安売り」と「やってはいけない安売り」
- ・ビジネスモデルは対象、知識、手段で区別する。

講師

ランチェスターマネジメント(株)

かわべ

代表取締役

河辺 よしろう 氏

<プロフィール>

40ヶ国を一人旅。日本の大学を卒業後渡米、クラーク大学にてマーケティングを学び帰国。食品メーカーの新製品企画開発研究院として様々な食品開発に携わる。その後、東証1部上場の商社勤務を経てオーガニックFCチェーン&コンサルティングの会社として独立。専務取締役、商品開発営業担当として同社を約1年半で資本金1億円社員100名超の規模に育て上げ、海外にも進出。自らの体験から経営戦略の現場での落とし込みをテーマに街のケーキ屋さんから13万人の大手企業まで幅広く指導。2004年に独立。



日時

令和4年1月19日(水)14:00~16:00

会場

北海道工業技術センター 函館市桔梗町379番地

受講料

無料

定員

15名

問合せ先

(公財)函館地域産業振興財団 産業支援課

TEL:0138-34-2600 E-mail:staff_17@techakodate.or.jp

申込方法

函館市産業支援センターホームページ「創業スキルアップ講座のご案内」の申込みWEB入力フォームからお申込みください。

「創業スキルアップ講座のご案内」申込みWEB入力フォームURL

<http://www.techakodate.or.jp/sangyou/newsup/2020sougyo-skillup/>

こちらのQRコードからWEB入力フォームにアクセスできます。

* ご記入頂いた個人情報は、当財団の事業目的以外には使用いたしません。

《主催：(公財)函館地域産業振興財団、函館市、北斗市、七飯町》

(会場アクセス)

